



Poslovni klub Ivanec u suradnji sa Gradom Ivancem i Poslovnom zonom d.o.o. poziva sve zainteresirane pojedince na radionicu

KAKO RAZVITI I UNAPRIJEDITI SVOJE PREZENTACIJSKE I PRODAJNE VJEŠTINE

Prezentacija i radionica održat će se u srijedu, 9. ožujka 2016. godine s početkom u 8.00 sati u Gradskoj vijećnici, Trg hrvatskih ivanovaca 9b u Ivancu

Radionicu izvodi konzultantica Asja Lajtman Bosilj, osnivačica tvrtke AVUS d.o.o., s bogatim iskustvom u prenošenju znanja i vještina u upravljanju ljudskim resursima, osobnim profesionalnim razvojem i cjeloživotnim učenjem.

(www.avus.hr)

Sadržaj radionice

- Prodaja danas -nova dimenzija stvaranja vrijednosti
- Osobine dobrog “prodavača” i prezentatora
- Upoznavanje klijenata –pronalaženje zajedničkog presjeka
- Proces učinkovitog prodajnog razgovora
- Što sve treba pripremiti
- Analiza potreba i aktivno slušanje
- Korištenje pitanja
- Kako ponuditi odgovarajući proizvod ili uslugu
- Podržavanje činjenicama, argumentacija
- Kako istaknuti koristi za klijenta
- Kako se nositi s prigovorima, izgovorima i odbijanjima
- Kako pregovarati o cijeni
- Cross selling i Up selling
- Dodana vrijednost klijentu - ispuniti očekivanja ili oduševiti klijenta
- Plan i priprema prezentacije
- Stav i govor tijela, oslobađanje energije, trema
- Moć glasa
- Kako koristiti metafore
- Kako koristiti vizualna pomagala
- Kako oblikovati PP prezentaciju (struktura, slideovi, fontovi, boje)
- Vrste prezentacija: prezentacija informiranja, uvjeravanja i poticanja na akciju

Trajanje - 8 školskih sati (uz dvije kratke pauze od 15 minuta i jednu od 30 minuta za ručak)

Način rada

Radionica je interaktivna, pozitivna, a izvodi se kroz moderne metode rada poput predavanja, prezentacije, studija slučaja, grupnih vježbi, diskusija, brainstorminga, koriste se upitnici samoprocjene, snimanja kamerom, analize, video isjecci i dr.

Molimo da svoj dolazak potvrdite na tel: 042/492-870 ili mail : iana.labas@ivanec.hr do 7. ožujka 2016. godine.

